

બેંકમાં જોવા મળતા તમામ ચેતવણી સંકેતો

<u>સંકેત</u>	<u>સંભવિત કારણ</u>	<u>પગલાં / કાર્યવાહી</u>
1) લોનની શરતોનું પાલન ન થવું	શાખાએ યોગ્ય રીતે સમજાવ્યું નથી, બેદરકારી	સેન્કશન લેટર તપાસવું, ફોલોઅપ, જરૂરી હોય તો કાર્યવાહી
2) માર્જિન માટે અનિયોજિત લોન	ફંડની અછત, આયોજનનો અભાવ	નાણાકીય શિસ્ત માટે માર્ગદર્શન
3) હપ્તા/વ્યાજમાં વિલંબ	કેશ ફ્લો ઓછો, બેદરકારી, ઇચ્છાપૂર્વક ડિફોલ્ટ	ચાદ અપાવવું, વસૂલી કરવી
4) ચેક બાઉન્સ	ખાતામાં બેલેન્સ ઓછું, શિસ્તનો અભાવ	કારણ શોધવું, જરૂર પડે તો લિમિટ વધારવી
5) અન્ય બેંક/મ્યુચ્યુઅલ ફંડમાં ચુકવણી	ફંડ ડાયવર્ઝન	ખાતાની તપાસ કરવી
6) ક્રેડિટમાં ઘટાડો	અન્ય બેંક સાથે કામ, ફંડ ડાયવર્ઝન	પૈસા પાછા લાવવું, કારણ શોધવું
7) વેચાણમાં ઘટાડો	બજાર સમસ્યા, ફંડ ડાયવર્ઝન	સુધારણા પગલાં લેવા
8) બિલ્સ પેન્ડિંગ રહેવું	ફોલોઅપનો અભાવ	બેંક અને પાર્ટી સાથે સંપર્ક
9) ડેબ્ટર્સ વસૂલીમાં વિલંબ	ખોટા ગ્રાહકો, શિસ્તનો અભાવ	સીધી વાતચીત, રિકવરી મજબૂત કરવી
10) વર્કિંગ કેપિટલ હંમેશા ફુલ	સ્ટોક વધારે, વેચાણ ઓછું	બેલેન્સ ઘટાડવું
11) સ્ટેટમેન્ટ મોડું આપવું	બેદરકારી, અનિયમિત ઓફિસ	શિક્ષણ અને મુલાકાત
12) વારંવાર વધારાની લોન માંગ	ફંડ ડાયવર્ઝન, જોખમ	નજીકથી મોનીટરિંગ
13) LC/BG ડિફોલ્ટ	કેશ ફ્લો સમસ્યા	ભવિષ્ય માટે સાવચેતી
14) બેંક અધિકારીઓને મળવાનું ટાળવું	પારદર્શિતા નથી	મુલાકાત અને વિશ્વાસ ઉભો કરવો
15) સ્ટોક સ્ટેટમેન્ટ ખોટું	ખાતા યોગ્ય નથી	ચેકિંગ, CA સર્ટિફિકેટ
16) તાત્કાલિક સુવિધાની માંગ	ક્યારેક સાચું કારણ	ચકાસણી બાદ મંજૂરી

યુનિટ / બિઝનેસ મુલાકાત દરમિયાન સંકેતો

સંકેત	સંભવિત કારણ	પગલાં / કાર્યવાહી
17) પ્રોજેક્ટમાં વિલંબ	ખોટું આયોજન	કારણ શોધવું
18) નીચી ગુણવત્તાની મશીન	અજ્ઞાનતા / ઇચ્છાપૂર્વક	બદલી કરવા કહેવું
19) મશીન વારંવાર ખરાબ	જાળવણીનો અભાવ	સુધારણા
20) ઉત્પાદન ઓછું	કાચો માલ / માંગની અછત	ઉત્પાદન વધારવું
21) કાચા માલની અછત	સપ્લાય સમસ્યા	વિકલ્પ શોધવો
22) અનિયોજિત ઉત્પાદન	જાણકારીનો અભાવ	ચેતવણી આપવી
23) મશીન વેચી દેવું	ઇચ્છાપૂર્વક	તપાસ અને ચેતવણી
24) વેચાણમાં ઘટાડો	માર્કેટિંગ નબળું	નવા બજાર શોધવા
25) રિજેક્શન વધારે	ગુણવત્તા નબળી	નિષ્ણાત બોલાવવો
26) સરકારી ચુકવણીમાં વિલંબ	કેશ ફ્લો ઓછો	તરત ચુકવણી
27) વર્કિંગ કેપિટલનો ખોટો ઉપયોગ	આયોજનનો અભાવ	મૂડી ઉમેરવી
28) ક્રેડિટર્સમાં વધારો	ઓવરટ્રેડિંગ	કારણ શોધવું
29) સ્ટોકમાં વધારો	વેચાણ ઓછું	ડિસ્કાઉન્ટથી વેચાણ
30) કર્મચારીઓ બદલાવ	HR સમસ્યા	યોગ્ય પસંદગી
31) ઝડપી વિસ્તરણ	આયોજનનો અભાવ	ચર્ચા અને નિયંત્રણ
32) થોડા ગ્રાહકો પર આધાર	માર્કેટિંગ નબળું	નવા ગ્રાહકો શોધવા
33) કાનૂની કાર્યવાહીનો ભય	બાકી ચૂકવણી	તરત ક્લિયર કરવું
34) ગ્રાહકો ગુમાવવા	ગુણવત્તા નબળી	સુધારણા
35) ઉદ્યોગમાં ઘટાડો	સરકારની નીતિ	વિકલ્પ શોધવો
36) નકારાત્મક માર્કેટ રિપોર્ટ	અનૈતિક વ્યવહાર	સુધારણા

